

ДИЛЕРСКИЙ ДОГОВОР

г. Саранск

«14» февраля 2007г.

ФГУП «Саранский завод точных приборов», именуемый в дальнейшем «Поставщик», в лице директора Коротина М.П., действующего на основании Устава предприятия, с одной стороны и ООО «Энергоснаб», именуемое в дальнейшем «Дилер», в лице Макарова В.Б., действующего на основании Устава, с другой стороны, заключили настоящий договор о нижеследующем:

1. ПРЕДМЕТ ДОГОВОРА

1.1. Поставщик поручает, а Дилер принимает на себя на срок действия договора, право представлять интересы Поставщика на территории России и стран СНГ с согласия Поставщика, реализовывать продукцию Поставщика и проводить мероприятия по продвижению этой продукции на рынок России и СНГ.

2. ОБЯЗАННОСТИ ДИЛЕРА

Дилер берет на себя обязательства:

2.1. Выполнять рекламные, представительские услуги на оговоренной территории, осуществлять прием, разгрузку, складирование продукции Поставщика и отгрузку ее потребителям.

2.2. Распространять рекламную и техническую информацию на продукцию Поставщика, проводить мероприятия по стимулированию сбыта продукции Поставщика в соответствии с предоставленными образцами и материалами.

2.3. При распространении продукции, рекламных и технических материалов Поставщика, использовать логотип и наименование последнего.

2.4. При заключении договоров на поставку продукции представляться официальным дилером Поставщика.

2.5. Согласовать с Поставщиком номенклатуру, количество, цены на продукцию и сроки поставок.

2.6. Согласовать с Поставщиком все самостоятельно разработанные рекламные материалы.

2.7. Уважать законные права Поставщика, возникающие в связи с исполнением настоящего договора, сохранять коммерческую тайну и конфиденциальность информации.

3. ОБЯЗАННОСТИ ПОСТАВЩИКА

Поставщик берет на себя обязательства:

3.1. Обеспечивать право Дилера на реализацию и рекламу продукции на оговоренной территории, предоставить Дилеру продукцию в соответствии с принятой заявкой, а также материалы и образцы для рекламно-информационной деятельности в согласованных объемах. Оказывать содействие в совместных рекламных мероприятиях.

3.2. Предоставлять Дилеру необходимую техническую и консультационную помощь. Высылать по требованию Дилера технические условия по предоплате.

3.3. Информировать Дилера о политике цен и рассматривать его рекомендации.

3.4. Информировать Дилера об изменении цен, номенклатуры и параметров продукции в течение 5 дней с момента принятия соответствующего решения.

3.5. Назначить ответственное лицо, с которым Дилер решает все вопросы, связанные с выполнением настоящего договора.

4. ЦЕНА И ПОРЯДОК РАСЧЕТОВ

4.1. Поставщик производит поставку своей продукции Дилеру на условиях предоплаты. Возможна поставка продукции с отсрочкой платежа по взаимной договоренности.

4.2. Цены на продукцию Поставщика устанавливаются в российских рублях с дилерской скидкой или без таковой. Дилерская скидка зависит от вида продукции, формы взаиморасчета, объема продаж и может меняться в зависимости от конъюнктуры рынка.

4.3. Номенклатура, цены, дилерские скидки и сроки поставки продукции Поставщика оговариваются в спецификациях, которые являются неотъемлемой частью настоящего договора.

4.4. Расчеты проводятся в российских рублях путем перечисления денег на расчетный счет или внесения их в кассу Поставщика. Возможны расчеты ценными бумагами, а также работа по взаимозачету и бартеру при взаимной выгоде и письменной договоренности между сторонами.

4.5. Условия поставки продукции Поставщика, приемки ее по качеству и количеству оговариваются в договоре поставки № _____ от _____ г., подписанном обеими сторонами.

4.6. Ежеквартально производится сверка расчетов, по результатам которой составляется акт, фиксирующий баланс, после подписания которого все предыдущие акты теряют силу.

5. ОТВЕТСТВЕННОСТЬ СТОРОН

5.1. Стороны несут имущественную ответственность за выполнение условий настоящего договора и протоколов к нему.

5.2. Все споры и разногласия, которые могут возникнуть из настоящего договора или в связи с ним, решаются путем переговоров между сторонами. В случае не достижения согласия споры по настоящему договору разрешаются в арбитражных органах в соответствии с законами Российской Федерации.

6. ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ УСЛОВИЯ

6.1. Все изменения и дополнения к настоящему договору действительны, если они совершены в письменной форме и подписаны обеими сторонами.

6.2. Срок действия договора – 1 год с момента подписания. Договор автоматически продлевается на каждый последующий год, если ни одна из сторон не заявит о его расторжении не менее чем за месяц.

6.3. Договор может быть прекращен досрочно по следующим причинам:

- нарушение одной из сторон условий договора;
- ликвидация одного из предприятий.

6.4. О расторжении договора в одностороннем порядке инициативная сторона обязана уведомить другую сторону в письменном виде.

6.5. Расторжение договора в одностороннем порядке не является основанием к прекращению действия взаимных обязательств по указанному договору до произведения взаиморасчетов и до выполнения обязательств каждой стороны по отношению к потребителям.

6.6. Договор составлен в 2-х экземплярах, имеющих одинаковую юридическую силу, один из которых находится у Поставщика, другой у Дилера.

7. ЮРИДИЧЕСКИЕ АДРЕСА И РЕКВИЗИТЫ СТОРОН

7.1. Поставщик

ФГУП «СЗТП»
430003, г.Саранск, ул.Рабочая, 111
ИНН 1325029798
Р/с : 40502810300030000004 в
филиале ОАО «Саранский» АКБ
«АКТИВ-БАНК» г.Саранск
К/с: 30101810500000000752
БИК 048702752
ОКПО 47619062 ОКОНХ: 14771



Гл.бухгалтер

В.Н.Зиновьев

7.2. Дилер

ООО «Энергоснаб»
443125, г. Самара, ул. Ново-Вольская 255-37
ИНН 6318135652 КПП 631901001
Р/с 40702810284040000030 в
Самарском филиале ОАО
АКБ «Росбанк»
К/с 30101810400000000795
БИК 043601795
ОКПО 99396173 ОКОНХ _____



Директор

Гл.бухгалтер